

租电只要499万，埃安UT super来了：这车到底值不值得买？

来源：吴佩芝 发布时间：2025-11-18 05:02:21

点击关注不迷路

最近几天，朋友圈、短视频平台和汽车论坛里，突然被一款叫“埃安UT super”的新车刷屏了。

不是因为它长得有多惊艳，也不是因为请了顶流明星代言，而是它的价格，电池租用版只要4.99万元起。



这个数字一出来，很多人都愣住了。

要知道，在2025年的今天，一辆能跑500公里、轴距接近2.8米、还能99秒换电的纯电动车，居然能卖到五万块以内？

听起来有点像天上掉馅饼，但事实就是如此。

这款车是京东、广汽集团和宁德时代三方联手推出的，名字叫“国民好车”，听着就带着一股亲民的味道。

而且它不在4S店卖，只能在京东APP上买。

从试驾预约到下单提车，全程线上操作，连定金都能用手机付。

这种卖法，在国内主流车企里还是头一回。

那么问题来了：

这么便宜的车，靠谱吗？

是不是有什么隐藏套路？

今天咱们就掰开揉碎了聊聊，看看这台埃安UT super，到底是真香还是陷阱。

先说说价格。官方公布的两个方案：整车购买价8.99万元，电池租用价4.99万元。

很多人第一反应是：“租电池？那以后每个月还得交钱吧？”

没错，电池月租原价499元，但现在有优惠，12月8日前下定，可以终身按399元/月算。

如果你是京东PLUS会员，还能再领价值2000元的换电服务券。

更关键的是，如果你三年内决定把电池买断，之前交的所有租金，100%可以抵扣电池款。

也就是说，你前期花的钱不会白扔，相当于分期付款，只是形式不同。

再叠加各种补贴，比如前15000名用户租电返2000元、PLUS会员额外送2500元京东E卡，实际到手价甚至能压到4.54万元左右。

这个价格，已经比很多微型电动车还低了，而它的配置却完全不像“廉价车”。

比如续航。

埃安UT super用的是宁德时代的“巧克力电池”，容量54度，CLTC工况续航500公里。

这是什么概念？

普通上班族每天通勤30公里，一周充一次电都够用。

而且它支持换电，99秒就能满血复活，比加油还快。对于住在老小区、没法装充电桩的人来说，这简直是刚需。

当然，有人会问：换电站覆盖广吗？

目前宁德时代在全国已有777座换电站，计划今年底建到1000座，覆盖45个城市；

到2026年要扩展到120城、2500座以上。

虽然现在主要集中在一二线城市，但对大多数目标用户来说，已经够用了。

而且就算暂时没换电站，它也支持快充：

30%到80%电量只要26分钟，日常应急完全没问题。

再说空间。

这车长宽高是4270×1850×1575毫米，轴距却达到了2750毫米。

什么水平？比很多B级燃油车还长。

后排腿部空间有905毫米，1米8的大个子坐进去也不憋屈。前排座椅还能放平，午休、露营时直接变“床车”。

这种空间利用率，在同价位里几乎找不到对手。

智能化方面，它搭的是华为云车机系统。

这不是噱头，而是实打实的技术升级。

传统车机用久了容易卡顿，因为芯片性能有限、存储空间小。

但埃安UT super把大量应用和数据放在云端，本地只负责显示和交互，所以用起来跟手机一样流畅。

语音识别也能分清主副驾谁在说话，不会乱执行指令。

再加上14.6英寸大屏、540度全景影像、电动尾门、6扬声器……这些配置放在八九万的车上，确实挺厚道。

安全也没拉胯。车身用了28%的1500MPa热成型钢，这可是潜艇级别的材料。

电池则是广汽自家的“弹匣电池2.0”技术，做过极端测试，被拧成麻花都不冒烟不起火。

还有“倒车哨兵”功能，万一你误踩电门，系统会自动刹停，特别适合新手。

那问题又来了：既然这么好，为什么别人不做？

其实不是没人想做，而是很难做成。

换电模式需要巨大的前期投入，光有车不行，还得有站、有电池、有运维体系。

蔚来搞了这么多年，才勉强跑通。而这次宁德时代亲自下场，加上广汽造车、京东卖货，三方各出所长，才让这个模式在低价位落地成为可能。

京东的角色尤其关键。

作为独家销售渠道，它省掉了中间商，砍掉了4S店的场地、人力成本，直接把价格打下来。

同时，京东养车在全国有3000多家门店，加上合作网点超4万家，保养维修也不用愁。

虽然有人担心“电商卖车售后跟不上”，但这次京东显然做了准备，不是临时起意。

当然，这车也不是没有短板。

比如辅助驾驶只有定速巡航，没有自适应巡航或自动泊车；

动力参数中规中矩，电机100千瓦，适合城市代步，但谈不上激情驾驶。

不过考虑到它的定位和价格，这些取舍完全可以理解。

真正值得思考的，其实是消费观念的变化。过去买车，大家默认“必须买断一切”，车是我的，电池也是我的。

但现在，越来越多的人开始接受“使用权大于所有权”。

就像手机可以租、电脑可以租，为什么车不能租？

尤其是电池这种高价值、会衰减的部件，租着用反而更灵活：

技术更新快，未来换新电池不用换整车；

万一搬家去没换电站的城市，也可以随时退租或转为充电模式。

这种思路，其实更符合现代城市生活的节奏。

年轻人越来越不愿意被重资产绑定，他们要的是低成本、高效率、可进可退的选择权。

埃安UT super正好提供了这样一个选项：

首付不到五万，月供几百块，就能拥有一辆续航500公里、空间宽敞、智能好用的纯电车。

最后说说市场。10万元以下的纯电小车，本来就是兵家必争之地。

比亚迪海鸥、五菱缤果、吉利星愿……个个都是销量猛将。

埃安UT系列此前月销五千多台，不算差，但也没爆。

这次UT super加了换电、提了续航、降了价格，明显是要冲一波量。而京东的流量加持，或许真能让它杀出一条路。

不过消费者最关心的，永远不是参数，而是体验。

车好不好开？

换电方不方便？

售后靠不靠谱？

这些都得等第一批车主提车后才能验证。

好在京东还推出了“180天价保”：

12月31日前买车，如果半年内降价，赔你10倍差价。这种承诺，在汽车行业极为罕见，也算给犹豫的人吃了一颗定心丸。

总的来说，埃安UT super不是一台完美的车，但它精准地戳中了很多人的痛点：

预算有限、充电不便、想要长续航、又不愿牺牲空间和智能体验。

它用一种新的合作模式，把原本高高在上的换电技术，拉进了普通家庭的购车清单。

如果你正打算买一辆代步车，预算在五到九万之间，家里没充电桩，又经常在市区活动，那这台车绝对值得你点开京东APP，预约一次试驾。

毕竟，4.99万买一辆能跑500公里、轴距2.75米、还能99秒换电的车，放在几年前，谁敢信？

现在，它就摆在你面前。

信不信，试试才知道。

（全文完）

HTML版本：[租电只要499万，埃安UT super来了：这车到底值不值得买？](#)